

# 横浜市内で M&A に対して興味・関心のある すべての経営者を対象として、 「経営戦略としての M&A セミナー」を開催します

参加費  
無料

中小企業経営者の高齢化や後継者不在等により、技術や雇用などの貴重な経営資源を有する中小企業の廃業が危惧される中、M&A はそれらの課題を解決し、譲渡企業と譲受企業の双方にとって事業成長のきっかけとなる有効な手段として広まってきています。

横浜市では公益財団法人横浜企業経営支援財団（IDEC 横浜）及び株式会社 M&A サクシードと「事業承継 M&A に関する協定」を締結し、M&A を推進しています。

そこでこの度、事業成長のための M & A に興味をお持ちの横浜市内の企業を対象に、「経営戦略としての M&A セミナー」を開催します。

是非、皆様のご参加をお待ちしています。

## 「経営戦略としての M&A セミナー」の概要

- 開催日：**令和6年1月25日（木） 16:00～17:00**（15:30 オンライン会場オープン）
- 開催方法：**Zoomによるオンライン配信**（後日アーカイブ配信予定）
- 構成：第1部：“M&A お試しマッチング”がもたらす新たな経営の可能性  
第2部：IDEC 横浜の取り組みの紹介
- 対象：市内の企業経営者等で、M&A（譲受、譲渡双方）をご検討、ご関心のある方  
又は事業のさらなる成長や後継者不在等により今後自社の M&A を検討される可能性などを含めてご興味のある方
- 参加費：無料
- 内容：

詳細は、別添のチラシを

ご参照ください。

ビズリーチのグループ会社である M&A サクシードでは、令和5年4月から「M&A お試しマッチング機能（特許取得済）」を提供しています。本機能では、M&A の意思決定をする前にどのような企業に興味をもってもらえるのか、自社の可能性を確認することができます。また譲受企業にとっては、今後譲渡の可能性がある企業にいち早くアプローチすることができるなど、譲渡企業・譲受企業の双方にとって事業成長につながる業界初（※）の画期的な機能です。本機能の活用法や M & A の成功事例など盛り込んだセミナーとなっています。

※アドバイザー契約前にマッチングを開始できる点において業界初（株式会社 M&A サクシード調べ/令和5年10月）

## セミナーへのお申込み

無料

申し込み先：株式会社 M &amp; A サクシード

<https://ma-succeed.jp/ldp/event/yokohama-seminar-2024>

申込締切：令和6年1月24日（水）正午



裏面あり

◆法人・審査制 M&A マッチングサイト「M&A サクシード」について

「M&A サクシード」は、譲渡企業と譲受企業をオンライン上でつなぐ法人・審査制 M&A マッチングサイトです。譲渡検討企業のオーナー経営者は「M&A サクシード」に会社や事業の概要を匿名で登録でき、譲受候補企業はその情報を検索して閲覧できます。譲受候補企業は興味を持った譲渡検討企業へ直接アプローチできるため、譲渡検討企業のオーナー経営者にとっては、潜在的な資本提携先の存在や、自社の市場価値を把握するきっかけになります。これにより、経営の選択肢の一つとして M&A を早期から検討できます。

◆「M&A お試しマッチング機能」とは

一般的な M&A プロセスでは、財務諸表や機密資料などの情報を準備したうえでアドバイザー契約を締結してから、譲受候補企業への提案が開始されますが、本機能では面倒な契約や提出書類は一切不要です。譲渡検討企業／事業に関する 9 項目を入力するだけで、譲受候補企業からのオファーを受け取ることができ、自社に興味を持つ譲受候補企業の有無や属性、反応を自身の目で確認することで、いつでも M&A を経営の選択肢の一つとして考えていくことが可能になります。

「お試しマッチング機能」サイトトップ画面



「お試しマッチング機能」サンプル画面



お問合せ先

(セミナーに関すること)

横浜市経済局中小企業振興課長

松本 圭市

Tel 045-671-2575

公益財団法人横浜企業経営支援財団経営支援部長

加藤 盛司

Tel 045-225-3714

(「M&Aサクシード」、「お試しマッチング機能」に関すること)

株式会社M&Aサクシード

木戸 亮介

Tel 03-4540-6235

※本件は、横浜経済記者クラブへも同時発表しています。